

Training – Strategie voor het accountantskantoor: een heisessie is niet genoeg

Veel kantoren worstelen met strategische vraagstukken. ICT ontwikkelingen en prijsdruk op zogenaamde 'commodities', het maatschappelijk en het klantbelang, controle en advies, het business- en het verdienmodel. Mondiger klanten. Stuk voor stuk thema's die voor uw kantoor van strategisch belang kunnen zijn. OK, maar hoe ga je hier hiermee om? Hoe word je de situatie meester?

Best practices

Sparrer (voorheen Sparrx) is voor vernieuwende kantoren inmiddels een gevestigde naam in de accountancy markt. Sinds 2011 trainen we kantooreigenaren op de gebieden leiderschap en strategie. Met zeer hoge scores in CEDEO-kwaliteitsonderzoeken. Natuurlijk baseren we ons werk op een gedegen theoretische basis. Maar waar we ons echt op onderscheiden is de praktische vertaalslag. Dat komt doordat wij kunnen putten uit veel en diepgaande ervaring met strategische groeitrajecten bij accountantskantoren. De best practices delen we graag met u.

Onderwerpen

In deze training komt aan de orde:

1. Het belang van strategische richting en het uitzetten van uw koers
2. Hoe brengt u relevante strategische thema's in kaart?
3. Prioriteiten stellen, besluiten nemen en uitvoeren
4. Strategieproces implementeren in het kantoor
5. De situatie meester zijn

Resultaat

Op korte termijn geeft deze training u focus met een denkkader voor strategische besluitvorming en handvatten voor implementatie van een strategieproces in uw kantoor. Op langere termijn (na implementatie) biedt het u rust in uw hoofd!

Doelgroep

Kantooreigenaren.

Programma

De training levert 3 erkende NBA PE-uren op.
Kosten: EUR 329 excl BTW.



Inschrijven is simpel: vul het inschrijfformulier in op www.sparrerinstituut/trainingen
Kosteloos annuleren binnen 7 dagen na inschrijving

SPARRER

CONTACTINFORMATIE: WWW.SPARRERDESK.NL
TEL: 015-3619608
info@sparrerdesk.nl