

Training – Overschakelen op advies doet u zo

Hoe verandert u uw kantoor naar een klantgericht advieskantoor

Overweegt of bent u van plan meer in te zetten op de rol van vertrouwd adviseur? Wilt u zich hier goed op voorbereiden of loopt u tegen dingen aan? Dan is deze training iets voor u!

Best practices

Sparrer (voorheen Sparrx) is voor vernieuwende kantoren inmiddels een gevestigde naam in de accountancy. Met zeer hoge scores in CEDEO-kwaliteitsonderzoeken timmeren we sinds 2011 aan een nieuwe weg voor accountants: de weg van 'customer intimacy'.

Wij helpen kantoren om over te schakelen op advies vanuit de rol van vertrouwd adviseur/sparringpartner. Voor meer informatie zie het Business Model Vertrouwd Adviseur op www.sparrerinstituut.nl. Ons werk is gebaseerd op erkende theorieën uit onder meer strategie, verandermanagement, leiderschap & coaching, klantgerichtheid en business & verdienmodel innovatie. Wij hebben veel ervaring bij het begeleiden van kantoren met een omvang van tussen de 1 en 125 mensen. De best practices van het veranderproces delen we graag met u in deze training.

Onderwerpen

In deze training deelt Sparrer de best practices aan de hand van 3 hoofdvragen:

1. Waarin onderscheidt een klant'ntiem' kantoor zich van andere kantoren?
2. Hoe schakel ik om naar advies en krijg ik mijn team en cliënten mee?
3. Waar begin ik en hoe ziet het nieuwe kantoor er straks uit?

We bespreken wat een vertrouwd adviseur (anders) doet (dan de huisaccountant). Hoe hij (meer) waarde toevoegt en hoe we dat in rekening kunnen brengen. We gaan in op de groeikansen die er zijn voor het hele team, niet alleen voor de mensen die relatiebeheerder zijn. We laten zien dat het veranderproces feitelijk een continue leerproces is. Wij helpen u het veranderproces in te richten zodat u valkuilen omzeilt en snel resultaten boekt.

Resultaat

Na afloop van deze training heeft u essentiële kennis en inzichten vergaard voor het vernieuwen van uw eigen business model, het motiveren van uw medewerkers en het verwerven van adviesomzet.

Doelgroep

Kantooireigenaren/leiders/relatiebeheerders van MKB-accountantskantoren.

Programma

De training is van 16:00-19:00 uur en levert 3 erkende NBA PE-uren op.
Prijs: EUR 349 excl BTW.



SPARRER

Inschrijven is simpel: vul het inschrijfformulier in op www.sparrerinstituut.nl/coaching-training/
Kosteloos annuleren binnen 7 dagen na inschrijving

Trainer: Maurice Lander MBA AA, ervaren consultant/coach en onder meer bekend van artikelen in Accountancy vanmorgen

